EMIB
BUSINESS SCHOOL
ESCUELA DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

Resolución Consejo Educación Superior CES: RPC-SO-17-No.472-2021

MAESTRÍA PROFESIONAL EN **RELACIONES INTERNACIONALES CON MENCIÓN EN NEGOCIACIÓN Y COOPERACIÓN INTERNACIONAL**

MODALIDAD HÍBRIDA (SEMIPRESENCIAL - ON LINE)

DOBLE TITULACIÓN

UNEMI
UNIVERSIDAD ESTATAL DE MILAGRO

EUDE BUSINESS SCHOOL

EMIB
BUSINESS SCHOOL
ESCUELA DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

OBJETIVO GENERAL

Formar profesionales en el área de las relaciones internacionales con rigurosidad científica, tecnológica y ética que sean capaces de analizar de una manera crítica y creativa los problemas en el contexto nacional e internacional para proponer, negociar y ejecutar proyectos de índole económico, social y ambiental que contribuyan al fortalecimiento de las políticas públicas ya existentes.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Interpretar las diferentes teorías, metodologías y lenguajes de las relaciones internacionales a través del análisis del pensamiento sistémico-crítico que fundamente sus acciones profesionales para aportar proactivamente al logro de mejores políticas locales, nacionales e internacionales en materia económica, social y ambiental.

- Analizar y valorar el sentido de las prioridades sectoriales y geográficas de la cooperación internacional para el desarrollo, identificando los ejes estratégicos que orientan las políticas y acciones de cooperación, los sectores de actuación y los instrumentos, lo que le permitirá aplicar las técnicas de negociación más apropiadas que conlleven la puesta en marcha de proyectos.

- Desarrollar la capacidad crítica, creativa, intelectual y personal, que le posibilite una participación activa y consciente en los ámbitos interculturales y de comunicación internacional, que conlleven a la transformación de la sociedad y del país.

- Promover la búsqueda y participación en proyectos de carácter social y productivo, a través de estudios que conlleven el patrocinio de organizaciones locales, nacionales e internacionales, con transparencia, rigurosidad técnica y científica en el marco del respeto a la diversidad de saberes, contextos y cultura de los pueblos, que promueva la interacción recíproca entre la educación y el sector productivo, y que mejoren los niveles de calidad de vida.

SEGUNDA TITULACIÓN INTERNACIONAL

TÍTULOS A OBTENER:

UNEMI
UNIVERSIDAD ESTATAL DE MILAGRO

Magíster en Relaciones Internacionales con **mención en Negociación y Cooperación Internacional – UNEMI**

EUDE BUSINESS SCHOOL

Magíster en Relaciones Internacionales con **mención en Negociación y Cooperación Internacional – Título propio EUDE Business School**

- Con tu posgrado obtienes una segunda titulación internacional.
- El Convenio entre la Universidad Estatal de Milagro (UNEMI) y la Escuela Europea de Dirección de Empresas EUDE BUSINESS SCHOOL permite consolidar nuestros programas de posgrado y que los futuros graduados obtengan una segunda titulación europea.
- EUDE Business School es una institución de formación en posgrado internacional, reconocida por los principales Rankings y medios internacionales. Con 25 años de evolución académica, ha formado a más de 100 mil alumnos de muchas nacionalidades. Se trata de profesionales con experiencia laboral, emprendedores, disruptores, innovadores y líderes con visión global dispuestos a cambiar el mundo.

GIRA INTERNACIONAL

Con la Maestría en Relaciones Internacionales con mención en Negociación y Cooperación Internacional, nuestros maestrantes tendrán la opción de participar en una gira internacional en Londres, Reino Unido, donde podrán vivir la experiencia de los negocios internacionales.

Itinerario de 5 días de la gira para los maestrantes:

Día 1: Visita a la Oficina Comercial de Ecuador en Londres (PRO ECUADOR).

Día 2: Visita a IMO (Organización Internacional Marítima), agencia especializada de las Naciones Unidas y a ICO (Organización Internacional del Café).

Día 3: Visita al London School of Economics, universidad prestigiosa del Reino Unido que ofrece un reconocido programa de relaciones internacionales.

Día 4: Visita al FCDO (Departamento de Desarrollo Internacional del Reino Unido).

Día 5: Visita a la Feria Internacional Natural & Organic Products Europe 2023 para conocer el proceso de negociación entre productores e importadores.

Fecha tentativa: abril 2023

*** La gira es opcional y los costos corren por cuenta de los maestrantes.**

REQUISITOS DE ADMISIÓN:

- Poseer título de tercer nivel de grado, debidamente registrado por el órgano rector de la política pública de educación superior y cumplir con el proceso de admisión establecido en el programa al que postula. En el caso de títulos extranjeros, deberán presentarlo a la IES debidamente apostillado y legalizado vía consular.
- Hoja de vida actualizada que evidencie al menos 1 año de experiencia empresarial.
- Copia de cédula de identidad y de certificado de votación, a color.
- Copia a color del pasaporte y visa (aplica para extranjeros).
- Tres fotografías tamaño carné, a color.
- Certificado analítico de calificaciones obtenidas en la carrera.
- Dos cartas de referencias. Estas deberán presentarse en un sobre cerrado por quien las extienda y contener comentarios acerca del candidato y, específicamente, una evaluación acerca de su aptitud para cursar un programa de maestría.

EMIB BUSINESS SCHOOL
ESCUELA DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

PERFIL DE INGRESO:

El programa está dirigido para profesionales con título de tercer nivel de grado, preferentemente en el campo de las ciencias Políticas, Relaciones Internacionales, Desarrollo Local, Gestión Social y Desarrollo. Para profesionales de otros campos del conocimiento como Administración deberán demostrar una experiencia mínima de dos años en el área de las relaciones internacionales, la cooperación internacional o los negocios internacionales.

PERFIL DE EGRESO:

Utiliza las habilidades adquiridas para buscar y analizar información de fuentes diversas que le guíen a la identificación, formulación, planificación, programación, gestión y seguimiento de proyectos de cooperación internacional.

Aplica las metodologías de elaboración de proyectos y dominio de habilidades técnicas para la evaluación de proyectos y programas de cooperación en entidades públicas, privadas y no gubernamentales nacionales e internacionales.

Produce estrategias de mediación y gestión de conflictos relacionados en el área económica, política, social y ambiental con la ayuda de organizaciones internacionales, gubernamentales y no gubernamentales.

Analiza los diferentes entornos bajo una visión global de los principios de equidad social, de género, y valores de respeto a la naturaleza e interculturalidad, a fin de evaluar y proponer políticas públicas para el manejo de las diferentes situaciones de riesgo existentes en el territorio nacional.

PLAN DE ESTUDIO:

Periodo I:

Unidad de formación disciplinar avanzada

- Teoría de las relaciones internacionales.
- Derecho internacional público.
- Marco normativo para la cooperación internacional.
- Desarrollo territorial e integración - Políticas sectoriales.
- Economía y comercio internacional - Diplomacia comercial.
- Técnicas de negociación y resolución de conflictos.

Periodo II:

Unidad de formación disciplinar avanzada

- Problemas geopolíticos contemporáneos.
- Acción humanitaria.
- Hoja de vida actualizada en donde se evidencie al menos 1 año de experiencia empresarial.

Unidad de Investigación

- Identificación, Planificación y Gestión de Proyectos de Cooperación al Desarrollo.
- Evaluación de Proyectos de Cooperación al Desarrollo.

Unidad de titulación

- Diseño de trabajo de titulación.

TIEMPO DE DEDICACIÓN Y MODALIDAD:

- **Modalidad:** Híbrida (Semipresencial - On line).
- **Programa:** Maestría Profesional en Relaciones Internacionales con mención en Negociación y Cooperación Internacional.
- **Título que Otorga:** Magíster en Relaciones Internacionales con mención en Negociación y Cooperación Internacional.
- **Jornadas:** viernes (18:00 a 22:00), sábados y domingos (08:00 a 14:00).
- **Resolución de aprobación CES:** RPC-SO-17-No.472-2021.
- **Tipo de Programa:** Maestría Académica (MA) con Trayectoria Profesional (TP).
- **Sede:** Universidad Estatal de Milagro.
- **Unidad Académica a la que pertenece el proyecto:** Dirección de Escuela de Negocios Internacionales (UNEMI).
- **Duración:** 1 año.

EMIB
BUSINESS SCHOOL
ESCUELA DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

INVERSIÓN:

Matrícula: USD 150

Costo del Programa: USD 5.800

FORMAS DE PAGO:

Contado

Tarjeta de crédito

Cheque certificado

Créditos estudiantiles (Instituciones financieras)

Crédito directo

EMIB BUSINESS SCHOOL
ESCUELA DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

MALLA CURRICULAR:

PERIODO I

- Teoría de las relaciones internacionales
- Derecho internacional público
- Marco normativo para la cooperación internacional
- Desarrollo territorial e integración - Políticas sectoriales
- Economía y comercio internacional - Diplomacia comercial
- Técnicas de negociación y resolución de conflictos

PERIODO II

- Problemas geopolíticos contemporáneos
- Acción humanitaria
- Cooperación oficial y Organizaciones No Gubernamentales locales, regionales e internacionales
- Identificación, planificación y gestión de proyectos de cooperación al desarrollo
- Evaluación de proyectos de cooperación al desarrollo
- Trabajo de titulación

Unidad de Investigación | Unidad de formación disciplinar avanzada | Unidad de titulación

EMIB
BUSINESS SCHOOL
ESCUELA DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

CONTACTO:

MSc. Diana Verónica Terán Molina
COORDINADORA DEL PROGRAMA DE MAESTRÍA

Correo electrónico: **dteranm@unemi.edu.ec**
Mayor información: **master.relacionesinternacionales@unemi.edu.ec**
Dirección: **Cdla. Universitaria, km 1.5 vía Milagro - Virgen de Fátima, edificio Centro de Recursos para el Aprendizaje y la Investigación, segundo piso.**
Teléfono: **(04) 2 715081 / (04) 2 2715079 EXT. 5910 – 5604 – 3705**
Atención: **lunes a viernes 08:00 – 13:00 y 14:00 – 17:00**

Luis Eduardo Solís Granda
Director de Escuela de Negocios Internacionales